

(第2回)特売委員会兼「ナイター展示特売会」反省会に参加して

深 谷 昇
出沒月報委員🐾

過去最高に暑かった7月の19日に「ナイター展示特売会」が開催された。特売委員の皆さんが暑さをこらえお客様をもてなし、暑さを紛らわす為の生ビールサーバーを用意した。そんな暑い夏の熱いお祭りの反省会が8月7日(水)特売委員会兼「ナイター展示特売会」反省会と銘打ち、銀座「はかりめ」で開かれたので、向殿委員長にお願いして特別に参加させていただいた。

向殿特売委員長の委員へのねぎらいの言葉で委員会は始まり、費用実績は想定費用より12万円も安く納まったこと。秋の特売キャンペーンの商品はお米。(米不足らしいぞ、欲しいな)上限なしに売上200万円ごとに4.5kgのお米を進呈する。(今から材商さんに加盟しようかな)秋の特売会は浅草の居酒屋「鳥良商店」で開催。と発表された。(鳥好きなんだ。又行っちゃおうかな)次々と議案は決議され、乾杯は統括の森林副理事長が音頭を取り「過去最高暑かったナイター展示特売会お疲れ様でした。今日は明日の事を考えず飲めるだけ飲んでください」と杯を掲げました。

飲みながら次々とナイター特売会の反省点や秋の特売会での提案が各委員から出て来る。向殿委員長の人柄の成せる技なのだろう、こんな活発に委員から意見が出て来る委員会はなかなか無い。(向殿さん優しいからかな)

- ナイター展示特売会で生ビールサーバーを用意し、来ていただいた材商の皆様に喜ばれた。
- 阿部委員の口利きでぬり彦さんから安価でサーバーを借りられ、生ビールが提供できた。暑い夏の日、ビールサーバーが用意出来て良かった。
- 今年はたくさんの材商さんが集まってくれた。(生ビール効果か)
- 私は展示品があったのでトラックで行った為、生ビールが飲めなかった。飲みたかった。(かわいそう、今日いっぱい飲んでね)



特売会を纏める向殿委員長



森林副理事長「乾杯」

- 前回、食べ物は乾きものだけだったが、今回のケータリングは良かった。(失敗は成功のもとだね)
- 暑さの為か展示品が少ないように感じた。
- メーカーを連れてきて展示していた。(メーカーは県産材を宣伝すると県から補助金が出るらしい)
- 18時から開催して頂ければ一人で商売しているひと参加できるので1時間開催を遅らせられないか。暑さ対策にもなる。
- 組合員の中には特売会を知らない人がまだいる。組合員宛に特売会を宣伝し売り手を増やすことで売上を増やそう。

特売のメリット

- 組合員は誰でも申し込めば特売会メンバーになることができる。もちろん無料。
- 特売は新年、春、夏、秋と特売会を開催してお客さんの材商さんを接待してくれる。
- 売上の回収は組合がしてくれる。
- 組合は売り上げの50パーセント保障してくれる。
メリットが多いので組合員は是非特売に加盟してください。
又、特売委員の皆さんが楽しそうに次回開催の浅草居酒屋の特売会の構想を練っていた。

- いつも秋の特売会は問屋組合7階ホールで開催してきたがお客さまの近くに行く事で参加人数を増やすことができる。(脱木材会館。良く考えたな、ナイス！)
- 余興に芸人を呼びましょう。(ギャラはおひねりで)
- 花くじをやる。(居酒屋で・・・、マジか)

等々意見が出ていた。

特売委員の情熱スゲー。活発な意見の交換は続く。素晴らしい!!!

こぼれ話

KJさんの娘さんはお父さんをプロゴルファーと思っている。

あなご・爛酒 はかりめ



議論百出 特売委員会